

Ta nästa steg med din verksamhet!

Kostnadsfritt acceleratorprogram med start i januari

Välkommen!

Delta i ett skräddarsytt acceleratorprogram för dig som företagare i skärgården!

Hållbarhet, långsiktighet och innovation är ledorden under våra 4 träffar då du får möjligheten att nätverka, affärsutveckla och innovera i ditt företag.

Det finns möjlighet att delta via webinarium vid förhinder.

Info och anmälan:

Matilda Wiking
matilda.wiking@drivhuset.se
070-335 72 23

Ingrid Westerfors
ingrid.westerfors@drivhuset.se
070-670 99 86

15/1 Träff 1

Vem är min kund? LOOPA-metoden, affärsutveckling i praktiken.

Under första träffen lär vi känna varandra och får vi verktyg för att identifiera och lära känna befintliga och framtida kunder.

30/1 Träff 2

Idégenerering och hur jag skapar värde för min kund.

Under den här träffen får du arbeta med ditt värdeerbjudande mot dina kunder och undersöka nya målgrupper och testa hur vi kan arbeta med idégenerering för att utveckla våra affärsmöjligheter. Vi övar oss också i presentationsteknik.

7/3 Träff 3

Business Model Canvas

Vi jobbar vidare med företagets affärsmodell och använder verktyget BMC för att få en tydlig helhetsbild av företagets olika byggstenar.

21/3 Träff 4

Min plats i smeten- att nå ut till mina kunder genom försäljning och marknadsföring.

Under den här träffen ser vi över hur vi idag når ut till våra kunder. Och hur vi kan utveckla oss inom försäljning och marknadsföring mot befintliga och nya kunder.

